



### Posizione

Addetto Commerciale (Area Varese/Milano)

### Società

Sviluppo e Servizi Software

### Sede

Posizione Aperta - Provincia di Varese e Milano

### Codice riferimento

162/18 AIF

### Ultimo aggiornamento

Martedì 6 Novembre 2018

L'Azienda nostra Cliente è consolidata **Società di Sviluppo e Servizi Software** per le **aziende e le pubbliche amministrazioni**, presente presso Ministeri, Università, Ospedali e Regioni da oltre vent'anni, **specializzata nell'acquisizione dati, nello sviluppo di software personalizzati e nell'organizzazione di infrastrutture informatiche per eventi.**

Nell'ottica di un potenziamento del mercato e attività per ampliare il portafoglio clienti, siamo stati incaricati della selezione di un

## **ADDETTO COMMERCIALE**

### **Settore Informatico**

### **Servizi SW per Aziende e Pubbliche Amministrazioni**

**Il candidato ideale** ha maturato **esperienza commerciale all'interno del settore IT**, sarà titolo preferenziale la conoscenza dei **sistemi di lettura ottica e acquisizione dati** e la conoscenza del **mercato della Pubblica Amministrazione.**

Ha **ottime attitudini nella vendita** ed **esperienza nell'organizzazione di attività commerciali.** Ha pertanto maturato almeno 4 anni di esperienza commerciale ed eventualmente tecnica nel settore IT.

Riportando al Responsabile della divisione, sarà sua responsabilità **gestire il territorio di**



**competenza con l'obiettivo di sviluppare nuovi contatti commerciali.**

**Le sue attività comprendono:**

- Scouting di **nuove opportunità di business sul portafoglio clienti** (PAL e Enti Pubblici e Industrie) già acquisiti,
- **Ricerca di nuovi clienti** e opportunità di business,
- Analizzare e pianificare le vendite e le relative attività,
- **Negoziare e gestire trattative di vendita** in stretto coordinamento con il Responsabile della divisione, in particolare per i progetti di servizi di consulenza,
- **Costruire una rete di conoscenze e relazioni** sviluppando una capillare conoscenza del territorio assegnato (esempio Lombardia, Piemonte, altri...),
- Effettuare valutazioni di potenzialità e opportunità.

**Il candidato che desideriamo incontrare possiede:**

- Consolidata **esperienza commerciale nella vendita di soluzioni software e di servizi per la Pubblica Amministrazione,**
- Conoscenza del **mercato di riferimento** e delle **dinamiche specifiche del settore PA,**
- Conoscenza dei **principali strumenti informatici/WEB,**
- Capacità di ricercare nuovi clienti e nuove opportunità di business.

**Sarà un abile commerciale** con **competenze relazioni e di comunicazione** per avviare un primo contatto email e telefonico, presentare le soluzioni e fissare incontri presso le



**Aziende Prospect**, gestire le relazioni con i Clienti acquisti.

**E' persona** flessibile, con capacità di ascolto, con ottime doti comunicative e organizzative unite a forte attitudine al **Problem Solving** e al **Lavoro in Team**. **Goal oriented**, è una persona che sa gestire in **autonomia** l'attività commerciale (organizzazione appuntamenti, creazione e mantenimento relazioni con i clienti, etc.)

**L'Azienda offre:** Opportunità professionale stimolante in un contesto lavorativo dinamico e in evoluzione. Rapporto alle dirette dipendenze dell'Azienda. Inquadramento e trattamento economico in linea con il profilo.

**Sede di lavoro:** Provincia di Varese e Milano

#### *INFORMAZIONI PER SEGNALARE LA SUA CANDIDATURA*

Si prega di creare o aggiornare il Suo Profilo K&P allegando CV aggiornato (possibilmente con foto) e breve Lettera di Presentazione indicando il riferimento "Rif. 163/18 APL".

Il Profilo K&P è il documento che ci autorizza alla gestione dei dati oltre a permettere una conoscenza più completa della candidatura.

La selezione ha carattere di urgenza, le candidature maggiormente in linea con il profilo ideale saranno contattate entro 2 settimane.

Per eventuali ulteriori informazioni, siamo disponibili al Tel. 0522 512067. Per ricevere tutte le News K&P, diventa nostro Follower LinkedIn o metti "mi piace" alla nostra Pagina Facebook !

Si chiede di esplicitare l'autorizzazione al trattamento dei dati personali (D.Lgs196/03). K&P Consulting Srl, iscritta all'Albo delle Agenzie per il Lavoro , Prot. n° 39/0002041, invita i candidati ambosessi (L. 903/77) a leggere l'Infomativa sulla Privacy (art. 13 D.Lgs. 196/2003) sul sito [www.kpconsulting.it](http://www.kpconsulting.it)