



### **Posizione**

Specialista Telemarketing Outbound

### **Società**

Settore Diagnostica Innovativa e Avanzata,

### **Sede**

Posizione Aperta a Reggio Emilia

### **Codice riferimento**

138/18 TLM

### **Ultimo aggiornamento**

Giovedì 4 Ottobre 2018

La Società nostra Cliente opera da anni nel **Settore Diagnostica Innovativa e Avanzata**, svolge un'attività di service di laboratorio medico sia in Italia che all'estero, rivolta a **Laboratori analisi, Studi Medici, Centri Sanitari, Cliniche private, Farmacie, Strutture Wellness e Privati** ed è inoltre impegnata nella produzione di **Kit Diagnostici** per laboratori analisi.

I temi legati alla **Diagnostica avanzata** e **Nutraceutica**, sono al centro della sua attività.

Per l'**Ufficio Commerciale** della Società, siamo stati incaricati della ricerca e selezione di una risorsa, a cui affidare la posizione di

## ***SPECIALISTA TELEMARKETING OUTBOUND***

Il **Specialista Telemarketing Outbound** sarà un importante punto di riferimento per il **Team Commerciale** e avrà il compito l'**attività di telemarketing sulla clientela dell'azienda**.

In stretta collaborazione con la **Direzione Commerciale**, si occupa delle seguenti attività:

**Qualifica e prospezione clienti potenziali** su sistema CRM (via telefono, internet e social network); **Telemarketing; Teleselling**; Inserimento dati nel **sistema di CRM**; Gestione calendari e appuntamenti del team di vendita; Supporto operativo alla **gestione di campagne di comunicazione e marketing**.

**Il candidato ideale è Diplomato o Laureato** (è gradita una laurea scientifica in biologia,



biotecnologie, infermieristica, farmacia o lauree affini), ha maturato un'**esperienza di almeno 3/4 anni in ruolo analogo** all'interno di piccole-medie Aziende, preferibilmente all'interno di un **Ufficio Commerciale**, svolgendo attività di **telemarketing e/o teleselling**.

Ha forti **capacità comunicative e di interazione telefonica**, unite a una **buona dialettica e a capacità di ascolto, di esposizione e di sintesi**.

Conosce e sa utilizzare i principali **strumenti informatici**.

La buona conoscenza della **lingua inglese** completa il profilo.

**Il candidato che desideriamo incontrare è** persona precisa, possiede capacità organizzative nel proprio lavoro e sa gestire le diverse priorità e si relaziona positivamente con la clientela. Ha doti di proattività, autonomia, teamworking e problem solving.

**L'Azienda offre:** un contesto in forte crescita, ambiente giovane, dinamico e innovativo. Inquadramento e retribuzione in linea con esperienza e competenze maturate.

**Sede di lavoro:** Provincia di Reggio Emilia - è titolo preferenziale residenza nella Prov. di Reggio Emilia o aree limitrofe.

### *INFORMAZIONI PER SEGNALARE LA SUA CANDIDATURA*

Si prega di creare o aggiornare il **Suo Profilo K&P allegando CV aggiornato** (possibilmente con foto) e **breve Lettera di Presentazione** indicando il riferimento "Rif. 138/18 TLM".

Il Profilo K&P è il documento che ci autorizza alla gestione dei dati oltre a permettere una conoscenza più completa della candidatura.

La selezione ha carattere di urgenza, le candidature maggiormente in linea con il profilo ideale saranno contattate entro 2 settimane.



Per eventuali ulteriori informazioni, siamo disponibili al Tel. 0522 512067. Per ricevere tutte le News K&P, diventa nostro Follower LinkedIn o metti "mi piace" alla nostra Pagina Facebook !

Si chiede di esplicitare l'autorizzazione al trattamento dei dati personali (D.Lgs196/03). K&P Consulting Srl, iscritta all'Albo delle Agenzie per il Lavoro , Prot. n° 39/0002041, invita i candidati ambosessi (L. 903/77) a leggere l'Infomativa sulla Privacy (art. 13 D.Lgs. 196/2003) sul sito [www.kpconsulting.it](http://www.kpconsulting.it)