



Posizione

Area Manager Lombardia (Bergamo, Brescia, Cremona)

Società

La Società nostra Cliente opera da anni nel Settore Diagnostica Innovativa e Avanzata

Sede

Lombardia (Bergamo, Brescia, Cremona)

Codice riferimento

107/18 RAM

Ultimo aggiornamento

Lunedì 8 Ottobre 2018

La Società nostra Cliente opera da anni nel **Settore Diagnostica Innovativa e Avanzata**, Partner delle Aziende presenti nel settore Benessere e Salute.

Leader nella produzione di Kit Diagnostici, la sua attività è rivolta a **Farmacie, Studi Medici, Poliambulatori, Strutture Wellness e Privati**; temi come **Diagnostica Avanzata, Tele-nutrizione, Telemedicina, Nutraceutica e servizi di Check Up preventivo sono al centro dell'attività del Gruppo.**

Il successo dell'Azienda si basa sul forte impegno nella Ricerca e Sviluppo di Strumenti Diagnostici di ultima generazione. Avanzati tools di comunicazione sostengono l'Azienda in qualità di interlocutore ideale per Aziende e Professionisti del settore. **Nell'ambito di un'importante crescita, siamo incaricati della Ricerca e Selezione di una risorsa a cui affidare un ruolo commerciale, un giovane brillante con spiccate predisposizione ed interesse al ruolo.**

Il ruolo, con Home Office, **alle dirette dipendenze dell'Azienda**, rappresenta una vera opportunità professionale e di crescita. La posizione da ricoprire è per un

AREA MANAGER LOMBARDIA

BERGAMO, BRESCIA E CREMONA

Clientela - Canale Farmacie, Studi Medici, Poliambulatori, Strutture SPA e Wellness

Profilo e Attività: Facendo parte del Team Commerciale, svolge un'attività di vendita indirizzata all'area geografica e alla clientela affidata. Nello specifico è impegnato nello sviluppo e gestione rapporti Clienti target in linea con gli obiettivi di crescita complessiva e di



budget definiti con la direzione.

A supporto dell'ottimale inserimento, un primo periodo sarà dedicato alla conoscenza approfondita dei prodotti e servizi dell'Azienda, alle linee guida dello svolgimento dell'attività Commerciale e Customer Management. Tutte le attività sono supportate dall'Ufficio Marketing e Telemarketing, soluzioni informatiche all'avanguardia come processi e azioni Marketing programmate.

Conoscerà l'attività di Ricerca, tutti i temi legati alla Diagnostica Avanzata e la produzione dei Kit Diagnostici di ultima generazione e relativi servizi.

Dopo un importante periodo di formazione, nel rapporto con i clienti, il Resident Area Manager, si relaziona direttamente con il cliente e tratta direttamente le domande "tecniche" fornendo tutte le informazioni utili per la corretta gestione della vendita.

L'attività commerciale e il rapporto con la clientela si sviluppa in due fasi principali, una che si svolge dal proprio Home Office o direttamente in sede e che comprende:

- Un'intensa attività commerciale programmata e supportata dal CRM dell'Azienda per la gestione contatti,
- Partecipazione a riunioni commerciali presso la sede dell'Azienda in Emilia
- Gestione clienti esistenti, per comunicare iniziative e aggiornamenti anche attraverso Webinar
- Contatti per promuovere l'attività a una clientela rappresentata da: farmacie, studi medici, ambulatori, poliambulatori, wellness e altro.

L'altra fase si svolge, per più del 50% del tempo, direttamente presso i clienti Players presenti sull'area geografica di sua responsabilità (Bergamo, Brescia e Cremona) per presentare Prodotti e Servizi, Kit Diagnostici oltre ad altri Profili creati dall'Azienda.

Il Candidato ideale è laureato, preferibilmente in Farmacia (considerato un plus), possiede una specifica esperienza maturata in ambito commerciale, preferibilmente legata al mondo delle Nutraceutico, Salute e Benessere o Medical Devices; è un plus la conoscenza diretta di uno o più dei seguenti canali: Farmacie, Laboratori di Analisi, Studi Medici Specialistici, Poliambulatori, così come Centri Wellness.



Il Candidato che desideriamo incontrare è persona comunicativa, **con predisposizione ai rapporti interpersonali a più livelli, con forti doti commerciali, di negoziazione**, intraprendente e propositivo, è capace di perseguire con determinazione gli obiettivi condivisi e prefissati nel rispetto della mission e cultura aziendale. E' gradita la conoscenza della lingua inglese.

L'Azienda offre: un contratto **alle dirette dipendenze della Società**, un lavoro svolto con modalità **Home Office**, una concreta e sfidante opportunità professionale in un ambiente di innovazione e continua ricerca. Inquadramento e retribuzione in linea con esperienza e competenze maturate (parte fissa + variabile + auto uso lavoro, cellulare e pc).

Sede di lavoro: soluzione Home Office nella città di residenza.

Si richiede residenza in una delle città di riferimento : Brescia, Bergamo, Cremona e Prov.

INFORMAZIONI PER SEGNALARE LA SUA CANDIDATURA

Si prega di creare o aggiornare il **Suo Profilo K&P allegando CV aggiornato** (possibilmente con foto) e **breve Lettera di Presentazione** indicando il riferimento **"Rif. 107/18 RAM"**.

Il Profilo K&P è il documento che ci autorizza alla gestione dei dati oltre a permettere una conoscenza piu completa della candidatura.

La selezione ha carattere di urgenza, le candidature maggiormente in linea con il profilo ideale saranno contattate entro 2 settimane.

Per eventuali ulteriori informazioni, siamo disponibili al Tel. 0522 512067. Per ricevere tutte le News K&P, diventa nostro Follower Linkedin o metti "mi piace" alla nostra Pagina Facebook !

Si chiede di esplicitare l'autorizzazione al trattamento dei dati personali (D.Lgs196/03). K&P Consulting Srl, iscritta all'Albo delle Agenzie per il Lavoro , Prot. n° 39/0002041, invita i candidati amboessivi (L. 903/77) a leggere l'Informativa sulla Privacy (art. 13 D.Lgs. 196/2003) sul sito www.kpconsulting.it



*Ricerca & Selezione del Personale
Assessment & Valutazione del Potenziale
Sviluppo Manageriale*

PAROLI CHIAVI

#Farmacia #DiagnosticaAvanzata #Telenutrizione #Telemedicina #Famarcie #StudiMedici
#Poliambulatori #Nutraceutica #Attivitàcommerciale #BusinessDevelopment
#CustomerManagement #ResidentLombardia #AreaManager #LavoroBrescia
#LavoroBergamo #LavoroLombardia