



Posizione

Key Account Manager Germany (Germania/Italia)

Società

Produzione di Componenti settore Automotive

Sede

Posizione Aperta - Germania / Italia

Codice riferimento

958/18 KAG

Ultimo aggiornamento

Venerdì 13 Aprile 2018

Nostro Cliente è Fornitore Certificato di **Fastening Systems** delle più importanti **Case Automobilistiche e Clienti OEM**, opera come **Tier 1 e Tier 2 a livello europeo** con forte attenzione alla **Customer Satisfaction e Partnership con ogni Società Clienti**.

Per seguire in loco la clientela presente sul mercato tedesco stiamo selezionando un **Resident Manager** con soluzione **HOME OFFICE (Area residenza ideale Centro Sud della germania)**

KEY ACCOUNT MANAGER GERMANY

La posizione che risponde al Direttore Generale prevede la responsabilità principalmente del mercato Tedesco con l'obiettivo di assicurare la presenza e il stretto rapporto tecnico e commerciale con ogni Azienda Cliente e con loro diversi enti (acquisti, qualità, tecnologie e processi produttive).

Il ruolo richiede la conoscenza della **lingua Inglese**, è apprezzato una seconda lingua come **tedesco o francese**.

Si prevede la soluzione **Home Office** legato al territorio di riferimento con **frequenti viaggi presso la casa madre italiana** con sede Prov. di Reggio Emilia.

L'attività è tesa a fornire una qualificata presenza in loco assicurando la risoluzione immediata delle specifiche problematiche e l'identificazione di possibili migliorie dei prodotti al fine di garantire un elevato Customer Satisfaction.

Sarà responsabilità del Sales Manager individuare e **sviluppare nuove opportunità di business** in linea con l'evoluzione continua sui **mercato Europei di riferimento**.

Il candidato che desideriamo incontrare possiede cultura a livello laurea tecnica e esperienza



di **Sales Managment** con la cultura della gestione complessiva di una **clientela OEM**.

Il Sales Manager che desideriamo incontrare **è già residente in Germania o in Italia con disponibilità a frequenti spostamenti**, possiede buona cultura ed esperienza tecnica commerciale preferibilmente sviluppate nel **Settore Automotive**.

Il ruolo richiede autonomia con forte goal orientation, attenzione ai cambiamenti del mercato e conoscenza della concorrenza, possiede ottime doti relazionali a tutti i livelli e Visione dell'insieme unite alla capacità di proporre soluzioni, forte orientamento alla "**Customer Satisfaction**".

Il Sales Manager Germany lavora in stretta contatto con la Direzione Commerciale e Tecnica Italiana e con il team R&D e product development incluso la customizzazione prodotti.

L'azienda offre: un ruolo stimolante in prima linea, alle dirette dipendenze dell'azienda, Inquadramento e trattamento economico in linea con l'esperienza acquisita e in grado di soddisfare le migliori candidature.

INFORMAZIONI - Offerta di lavoro area Germania

Per candidarsi Inviare mail a inviare CV in italiano o in Inglese a Susanne Kristiansen, Executive HR Consultant, s.krstiansen@kpconsulting.it . Per eventuali ulteriori informazioni, siamo disponibili al Tel. ++39 0522 512067.

Per ricevere tutte le News K&P, diventa nostro Follower LinkedIn o metti "mi piace" alla nostra Pagina Facebook !

Si chiede di esplicitare l'autorizzazione al trattamento dei dati personali (D.Lgs196/03). K&P Consulting Srl, iscritta all'Albo delle Agenzie per il Lavoro , Prot. n° 39/0002041, invita i candidati ambo sessi (L. 903/77) a leggere l'Informativa sulla Privacy (art. 13 D.Lgs. 196/2003) sul sito www.kpconsulting.it